



COMPANY PROFILE

Terre di
Federica

Terre di 
Federico

CHI SIAMO

La storia



2008

LA NASCITA DELLA COOPERATIVA

Costituzione della cooperativa ad Andria, all'interno di un territorio rinomato per la qualità della produzione agro-alimentare, inizialmente con una produzione focalizzata sul pomodoro da industria.

2013

L'INGRESSO NELLA PRODUZIONE DI IV GAMMA

L'esperienza e le conoscenze acquisite nel mondo dell'industria alimentare hanno consentito a Terre di Federico di cogliere nuove opportunità di business legate al mondo della IV gamma con la produzione di spinacio.

2017

IL NUOVO STABILIMENTO E L'AUTOMAZIONE DEI PROCESSI INDUSTRIALI

Forte espansione del business e nuovo stabilimento localizzato a Lavello (PZ) e progressiva automazione dei processi produttivi grazie all'introduzione del sistema di selezione ottica (Raytec).

2020

LO SVILUPPO DEI MERCATI ESTERI

Espansione del proprio raggio d'azione tramite l'ingresso nei mercati esteri con l'acquisizione di clienti legati al mondo dell'industria / trasformazione nell'area del nord e dell'est Europa.

OGGI

L'AMPLIAMENTO DELLA GAMMA DI OFFERTA

Parallelamente alla produzione di IV e V gamma per industria, l'azienda ha negli ultimi anni allargato la propria proposta commerciale con la commercializzazione di altre verdure, ortaggi e frutta per il mercato del fresco (I gamma e I gamma evo).

LE FACILITIES

Attualmente l'azienda è presente con il proprio ufficio commerciale in Puglia, ad Andria e a Lavello, in Basilicata, dove sono collocate le attività legate alla produzione e alle Operations.

I due stabilimenti dislocati tra la Puglia e Basilicata garantiscono una vicinanza ed una possibilità di presidio diretto dei campi di tutte le principali aree di produzione del sud Italia.



Lavello (PZ) - Basilicata

Stabilimento produttivo

- ▶ Macchinari di raccolta (5 mezzi)
- ▶ Selettore ottico (Raytec)
- ▶ Area magazzino (celle refrigerate)
- ▶ Sistema di qualità (di prodotto e di processo)

Andria - Puglia

Sede legale della cooperativa

- ▶ Ufficio commerciale
- ▶ Amministrazione e contabilità
- ▶ Ufficio Risorse Umane

IL NOSTRO IMPEGNO



FILIERA PIÙ CORTA

con la produzione e la vendita diretta delle materie prime, rapporti commerciali più stabili e prezzi più competitivi per tutti gli attori.

VICINANZA E ATTENZIONE AL LAVORO IN CAMPO

tramite il monitoraggio diretto svolto dai propri agronomi e una conoscenza profonda dei processi produttivi, garantendo ai coltivatori condizioni di lavoro adeguate e un supporto tecnico-consulenziale.

QUALITÀ CERTIFICATA

i lotti sono accompagnati da un report dettagliato del prodotto comunicato al cliente.

COSTRUZIONE DI PARTNERSHIP COMMERCIALI

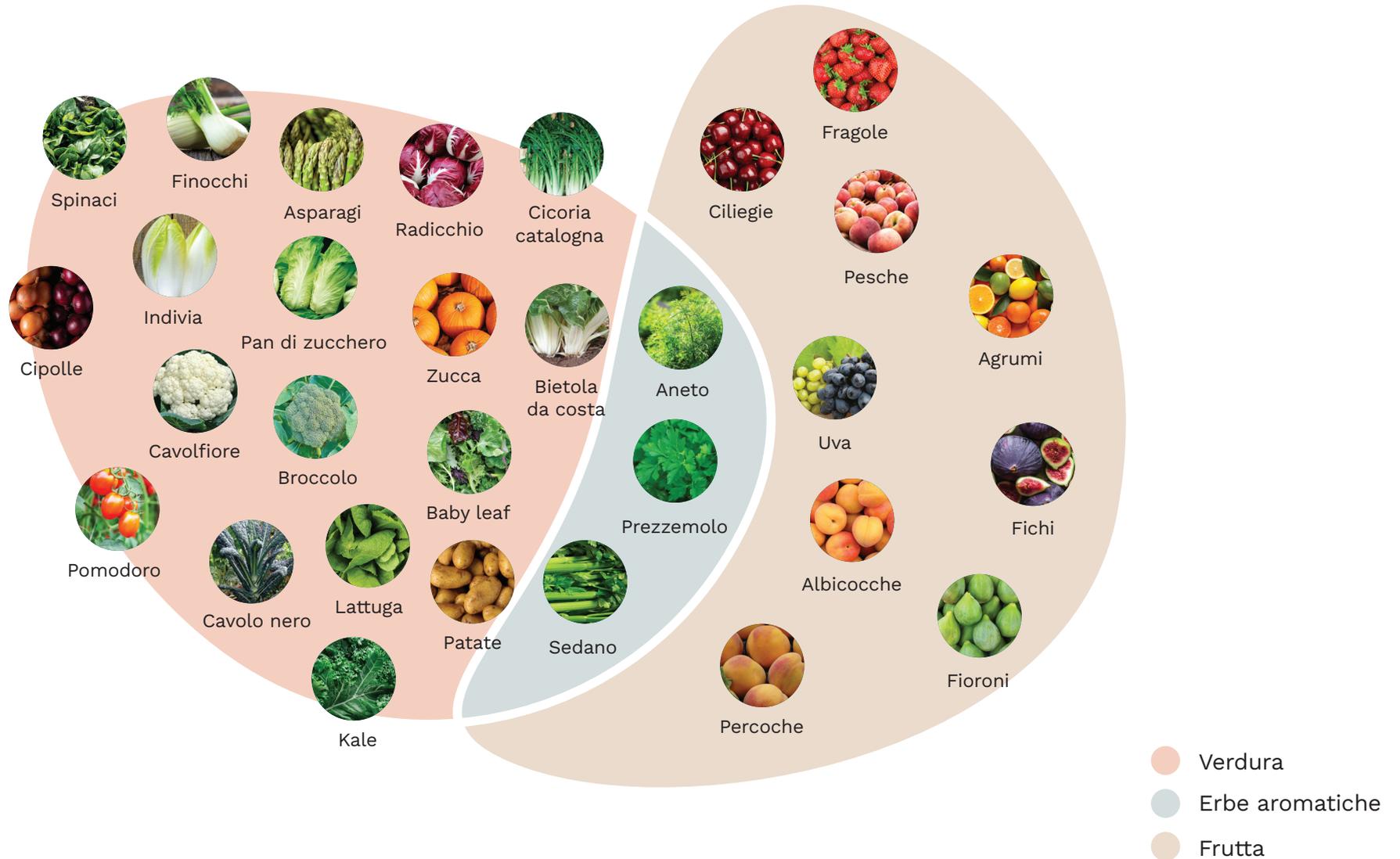
con proposte commerciali personalizzate sulla base delle specifiche esigenze del cliente (in termini di referenze, fabbisogni quantitativi, prezzi, livello di qualità, ...) e con una logica di medio-periodo.

SOSTENIBILITÀ, RISPETTO E TUTELA DELL'AMBIENTE

attraverso l'uso di energie rinnovabili e l'innovazione (di processo e di prodotto) che permette di ridurre l'uso di pesticidi e fertilizzanti chimici e adottare pratiche agricole volte a minimizzare l'impatto ambientale e garantire prodotti freschi e sani per i propri clienti.

LE COLTURE OFFERTE

In termini di referenze gestite, Terre di Federico è in grado di offrire una gamma di prodotti molto ampia e personalizzabile sulla base delle specifiche esigenze dei propri clienti e della disponibilità stagionale.



LE REFERENZE COLTIVATE DIRETTAMENTE

Per le referenze coltivate direttamente, grazie a facilities e processi produttivi automatizzati e all'avanguardia, Terre di Federico è in grado di svolgere tutte le fasi del ciclo produttivo, dalla semina / trapianto in campo al trasporto del prodotto presso gli stabilimenti dei propri clienti

ORTAGGI A FOGLIA



LE ALTRE REFERENZE COMMERCIALIZZATE

Per le altre referenze commercializzate, le Operations di Terre di Federico sono in grado di curare, sulla base delle specifiche esigenze del cliente, tutte le attività che vanno dalla ricerca/selezione del prodotto alla consegna della merce a destinazione.

Le attività gestite per le referenze commercializzate



Scouting e selezione dei fornitori

All'interno del panel di fornitori partner di Terre di Federico, accuratamente selezionati sulla base dei fabbisogni e degli standard richiesti dal cliente



Monitoraggio delle coltivazioni in campo

Tramite il controllo diretto della coltivazione in campo e l'elaborazione di schede prodotto/report di qualità per la verifica della coerenza con le esigenze del cliente



Gestione integrata delle Operations di approvvigionamento

Curando tutte le attività di back-office, organizzando la logistica in entrata e l'eventuale stoccaggio della merce presso le strutture di Terre di Federico



Organizzazione e gestione del trasporto per conto del cliente

Con il supporto di vettori logistici partner qualificati e la possibilità di gestire spedizioni in tutta Europa

La conoscenza dei processi produttivi e il presidio dei territori di produzione consente a Terre di Federico di assicurare l'allineamento tra i requisiti richiesti dal cliente e le attività svolte dai fornitori selezionati.

IL SISTEMA DI QUALITÀ

L'azienda opera con un sistema di attività conforme alle procedure di qualità ISO e può contare su un processo produttivo certificato con standard Global Gap - Grasp.



Qualità di processo e di prodotto - Certificazioni

Grazie al meticoloso processo di selezione svolto all'interno del proprio processo produttivo, l'azienda è in grado di produrre nel rispetto dei principi della sicurezza alimentare secondo quanto previsto dallo standard di riferimento Global Gap - Grasp.

GLOBAL G.A.P.
The Global Partnership for Safe and Sustainable Agriculture



Terre di Federico, inoltre rispetta le disposizioni dell'adozione del Sistema HACCP (D.Lgs 155/97) con cui garantisce la sicurezza e la qualità degli alimenti.

I CANALI SERVITI

La reputazione acquisita e il rispetto degli standard di prodotto e processo hanno permesso all'azienda di essere fornitore di alcuni dei principali clienti di riferimento nei canali dell'industria di trasformazione, Ho.re.Ca e GDO.

1 Industria di lavorazione e trasformazione



2 Ho.re.Ca.



3 GDO



MANAGEMENT TEAM



Riccardo Zagaria
CEO & Founder



Rosalba Mangini
Sales & Marketing Manager - Italia



Liana Merra
Export Sales Manager



Raffaele Merra
Responsabile di Produzione e della Qualità



Natalia Scamarcio
Responsabile Amministrazione & Finanza



Viviana di Canio
Responsabile di Magazzino



Via Vincenzo Bellini, 48
76123 - Andria (BT), Italia
info@terredifederico.eu
Tel/fax +39 0883 261802



Terre di 
Federico